

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ВНЕШНИХ ШОКОВ КАК ДЕТЕРМИНИРУЮЩЕГО ФАКТОРА НАЦИОНАЛЬНО-ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ

Очкин Роман Олегович

соискатель,
ФГБОУ ВО Самарский государственный экономический университет,
г. Самара, Российская Федерация.
E-mail: Lokheed@mail.ru

Аннотация: Статья посвящена теоретико-методологическим аспектам исследования внешних шоков с целью реализации экономической политики, максимально реализующей национально-государственные экономические интересы. Выявляются сущностные характеристики внешних шоков по отношению к экономической системе. Обосновывается дуальный характер как положительных, так и отрицательных внешних шоков. Выдвигается предположение о необходимости реализации экономической политики, позволяющей максимально сохранить и реализовать национально-государственные экономические интересы независимо от внешних факторов. Выдвигается гипотеза о необходимости системы индикаторов устойчивости, позволяющей реализовать концепцию устойчивого экономического развития. Предлагаются соответствующие индикаторы устойчивости.

Ключевые слова: внешние шоки, положительные шоки, отрицательные шоки, национально-государственные экономические интересы, экономическая политика, экономическая устойчивость, индикаторы устойчивости.

JEL A10; A12; F02;

THEORETICAL-METHODOLOGICAL ASPECTS OF THE RESEARCH OF EXTERNAL SHOCKS AS THE DETERMINING FACTOR OF THE NATIONAL AND STATE ECONOMIC INTERESTS

Ochkin Roman Olegovich
Applicant at the Department of Economic Theory
Samara state economic university
Samara, Russian Federation

Abstract: Article is devoted to theoretical-methodological aspects of a research of external shocks for the purpose of realization of the economic policy which is most realizing the national and state economic interests. Intrinsic characteristics of external shocks in relation to economic system come to light. The dual character of both positive and negative external shocks is proved. Moves forward the assumption of need of realization of the economic policy allowing to keep and realize as much as possible the national and state economic interests irrespective of external factors. The hypothesis of need of system of indicators of the stability allowing to realize the concept of sustainable economic development is made. The corresponding indicators of stability are offered.

Keywords: external shocks, positive shocks, negative shocks, national and state economic interests, economic policy, economic stability, stability indicators.

Стремительно нарастающие кризисные явления, следствием которых стало последовательное обрушение долговых, фондовых рынков, деформация реальных рынков, перерастание финансового кризиса в структурный дают основания подвергнуть сомнениям ряд апробированных теоретических подходов и решений относительно макроэкономической политики, направленной на реализацию

национально-государственных экономических интересов.

В последнее время наблюдается частое употребление категории «шок» в зарубежных и российских публикациях по финансовой и международной проблематике, но это вовсе не означает, что выработаны общепризнанные представления о сущностных характеристиках шоковых явлений. В учебной литературе можно встретить отождествление шоков, прежде всего, с неценовыми детерминантами, и, следовательно, традиционно под шоками понимается воздействие факторов, находящихся вне данной национальной экономики (т.е. на уровне мировой экономики), на национальную экономику (прежде всего через совокупный спрос или совокупное предложение).

В условиях глобализации подобное воздействие существенно усиливается, так как постепенно стираются границы национальных экономик.

Шоковые явления наступают неожиданно, а, следовательно, предсказать их крайне трудно или даже невозможно. При этом невозможно и однозначно утверждать, что конкретно являлось шоком. Макроэкономические шоки носят вероятностный характер. Именно такого мнения придерживаются многие экономисты, в том числе французский экономист Оливье Жан Бланшар. Он утверждает, что причины шоков кроются в изменениях настроения потребителей, в падении инвестиционного спроса, сокращении спроса на деньги, снижении производительности труда, в обвале цен на нефть и т.д. [1].

Экономические шоки могут возникать как из рыночных механизмов, так и из сложной среды проводимой государством политики, в том числе и внешнеэкономической. Следовательно, экономическим шоком может считаться стремительное падение мирового уровня цен на нефть, резкое изменение инфляционных ожиданий, политика количественного смягчения и т.д. Несистемный характер экономических шоков усугубляет невозможность для экономической системы четкого определения их последствий, так как масштабы и особенности протекания зависят от конкретных условий.

В целом любой вид экономических шоков может принимать различные значения в широком диапазоне. Мера проникновения и сила распространения существенно варьируются в зависимости от множества факторов (импортозависимость, промышленная структура, уровень развития инфраструктуры, эффективность институтов и др.).

Неоднозначность шоковых явлений обосновывает диалектический подход, позволяющий сформулировать сущность шоков и диктующий необходимость понимать их в качестве формы передачи влияния внешнего фактора на экономическую целостность как в негативном, так и в позитивном аспектах. Х. Мински, описывая позитивный аспект явными преимуществами экзогенного толчка для макроэкономической системы, утверждает, что сила и масштабность способны улучшить экономические перспективы и ожидаемые возможности получения прибыли, по крайней мере, для одного сектора экономики [2]. Экономические агенты данного сектора получают возможность в полной мере реализовать свои интересы (кредиты, инвестиции, извлечение прибыли). Это способствовало бы ускорению темпов экономического роста, как в примере с японским экономическим лидерством, «восточноазиатским чудом» и «новой американской экономикой» [3].

Так, сущность шоков проявляется при опосредованном воздействии внешних факторов на структурные связи в экономической системе. В результате происходит разрушение одних и формирование других. И, таким образом, усложняясь структурно, экономический агент (в виде компании, рынка активов, регионов страны, национальных экономик, мировых товарных рынков, глобальных финансовых рынков и т.п.) все в большей степени зависит от устойчивости собственных (внутренних) структурных связей [4]. Разбалансированность внутренних связей в результате шокового воздействия приводит к их разрыву, который влечет за собой разрыв связей со своими партнерами. Партнеры, в свою очередь, теряя сбалансированность, разрушают другие структурные связи, где они принимают участие. Следовательно, можно утверждать, что внешний фактор, воздействующий на экономическую систему, приобретает характер шокового (разрушительного или созидательного)

лишь при условии разрушения структурных связей экономической целостности [5].

Таким образом, положительные шоки проявляются в увеличении совокупного предложения и спроса. К примеру, перманентное повышение цен на нефть, наблюдавшееся на протяжении 2002-2008 гг., может трактоваться как позитивный шок для российской экономики. Позитивным шоковым воздействием также было улучшение условий финансирования в период 2003-2007 гг. на мировых финансовых рынках как для развитых стран, так и для развивающихся.

Но, рассматривая диалектически шоковые явления, необходимо отметить и признаки «голландской болезни» в России в период воздействия положительных шоков – негативный эффект, оказываемый укреплением национальной валюты на экономическое развитие страны и приводящий к приоритетному развитию сырьевого сектора в ущерб производственного. Тем самым постоянное увеличение цены на нефть в начале века привело к тому, что национальная экономика страны стала зависима от экспорта нефти. Кроме того, в данный период не наблюдалось повышения качества экономического роста при ускоренном росте валового продукта. Таким образом, краткосрочные позитивные эффекты еще не означают положительных результатов в долгосрочной перспективе [6].

В то же время и негативные внешние шоки в перспективе могут оказаться катализаторами в вопросах реализации национально-государственных экономических интересов.

В России произошло два почти синхронизированных во времени внешних шока.

Так, первым шоком явилось снижение мировых цен на нефть. При этом было невозможно как-либо отрегулировать или хотя бы предвидеть в краткосрочном периоде не простое снижение, а обрушение цен, начавшееся с середины 2014 г. В относительно короткий период цены на нефть оказались на уровне середины 2008 г. Конечно, по факту теперь указывается, что обрушение рынка нефти не было абсолютно стихийным и непредвиденным бедствием, по крайней мере, для российской экономики, а стало результатом провала в системных исследованиях и прогнозированиях отраслевых рынков. Но даже если бы эти события прогнозировались, то с определенной степенью вероятности.

Вторым шоком, совпавшим по времени с первым, явились секторальные, в первую очередь, финансовые, санкции против России и через некоторое время «контрсанкции», с экономической точки зрения, практически не отличающиеся от «просто санкций». Данные события спровоцировали снижение инвестиционного спроса, утечку капитала и еще один виток в снижении потребительского спроса из-за снижения курса рубля, роста инфляции и сокращения технологических возможностей.

Но при этом такой внешний шок, как введение европейскими странами экономических санкций, оказал не только негативное воздействие на экономику России, но и способствовал поиску новых рынков в другом регионе. Таким образом, Россия направила свою внешнеэкономическую деятельность на восточный международный рынок. Российские предприятия начали более плотно сотрудничать с предприятиями восточных стран (Китай, Япония, Южная Корея). Тем самым российские предприятия открыли новые возможности на восточном рынке. Оживился приток прямых инвестиций из Китая (их сумма составила по итогам 2014-2016 гг. 2,3 млрд долл. США) [7].

Кроме предприятий, под санкции попали и крупнейшие российские коммерческие банки (ВТБ, Сбербанк, Газпромбанк, Россельхозбанк). Но, в значительной мере адаптировавшись к шоку от девальвации рубля, экономические агенты в 2017 году расширили импорт продукции, в том числе инвестиционного назначения. На волне роста цен на энергоносители значительно укрепился экспорт, а опережающий рост валютных поступлений дал возможность расширить ресурсную базу внешнего сектора.

Данные явления активизируются под влиянием глобализации. Глобализация изменяет частоту, степень, а также силу воздействия различного типа шоков. Так, учёными отмечается, что частота и глубина финансовых кризисов в период с начала 1970-х годов усиливается. А механизмом подобного эффекта становится международное движение капитала, в котором превалируют спекулятивные мотивы.

Период 1990-2000-х гг. характеризуется серией кризисов, и международное движение капитала практически во всех случаях является катализатором для кризиса, связанного с европейской валютной системой 1992-1993 гг.; для серии кризисов, произошедших в странах с формирующимися рынками в 1994-2002 гг. и одновременно для кризиса на фондовых рынках в развитых странах (2000-2002 гг.); для глобального экономического и финансового кризиса (2007-2009 гг.); для европейского долгового кризиса (2010-2013 гг.). Наиболее мощным по силе воздействия стал глобальный экономический и финансовый кризис, в силу того, что его распространение произошло не только на финансовый, так и на реальный сектор большинства стран мировой экономики.

При этом становится очевидным, что кризисные и шоковые явления являются диалектической парой, определяющей динамику развития глобальной экономики на современном этапе. И данную пару можно сопоставить с категориями «необходимость» и «случайность». Необходимость представляет собой событие, происходящее неизбежно и вытекающее из самой сущности материальных процессов. Случайное – это событие, которое может либо произойти, либо не произойти, в силу того, что происходит из внешних условий. Следовательно, шок следует считать событием случайным, а кризис – необходимым [8].

Данные категории невозможно анализировать абстрактно, в отрыве от конкретных условий, в силу того, что не бывает абсолютной случайности или необходимости, так как одно и то же явление при одних условиях является случайным, а при других – необходимым. Чем больше учитывается условий, тем меньше остаётся случайностей. Но учет всей совокупности условий невозможен в принципе, так как невозможно полностью познать бесконечно меняющийся мир, а высокая вероятность появления неучтённого фактора повлечет случайное событие. Так, внешние факторы, т.е. санкции и падение цен на нефть были не причинами бед российской экономики, несмотря на то, что власти активно использовали их в качестве оправдания экономических проблем, а случайными событиями, а последовавшие кризисные явления яви лились необходимым событием в силу определенных характеристик российской экономики.

Причины российского кризиса обуславливаются непродуманностью реформ, промахами в банковской сфере, в сфере торговой и в производственной. Но главной бедой России является не острота внутреннего кризиса, а глубокая зависимость от внешних факторов. Но даже вопреки структурному характеру нынешнего экономического кризиса в России снижение структурных диспропорций и несоответствий в экономике не выдвигается в прогнозах в качестве обязательного условия перехода к устойчивому развитию [9].

Следовательно, экономическая политика, понимаемая как комплекс управленческих стратегий и технологий по использованию имеющихся ресурсов для достижения намеченных целей развития в русле определенной идеологической парадигмы, может как продуцировать экономические шоки, так и выступать механизмом их поглощения и сглаживания. В зависимости от реализуемых комбинаций экономико-политических решений система приобретает три базовых состояния: система развивается (устойчива к внешним шокам), система адаптируется к внешним шокам, и система разрушается (не устойчива к внешним шокам).

Таким образом, в условиях активного воздействия внешних шоков необходимы не только классические подходы к реализации экономической политики, но и принципиально новые. И в первую очередь необходима система индикаторов экономической устойчивости. Данные индикаторы представляется возможным систематизировать по блокам.

К первому блоку следует отнести показатели, отражающие соотношение величины кредитной нагрузки населения с величиной государственного и корпоративного долга, а также отражающие показатели обслуживания консолидированных долгов. И этому есть свое обоснование. Основная идея данного блока состоит в том, что корпоративный долг по сути является частью госдолга России и составляет в его структуре 80%, а значит, в случае требования его погашения в условиях

существующего в стране дефицита ликвидности, будут привлекаться размещенные в финансовых учреждениях средства граждан, что приведет к дисбалансу в системе национально-государственных экономических интересов.

Во второй блок включаются индикаторы оттока капитала. Отток капитала выражается, в частности, в покупке компаниями активов за рубежом и является не только способом диверсификации и снижения рисков, но и первопричиной проблем с ликвидностью.

Рекордный уровень вывоза капитала из страны произошел в 2008 г. в острой фазе кризиса – 133,6 млрд долл. В 2014 г. был побит очередной рекорд по объему вывоза капитала – 154,1 млрд долл. В настоящий момент наблюдается снижение объема чистого вывоза капитала из страны: значительно снижается – 58,1 млрд долл. в 2015 году, что в 2,5 раза меньше, чем в 2014. В 2016 году тенденция на снижение сохраняется, чистый вывоз капитала сократился в три раза до 19,8 млрд долл. [10].

Решение проблемы бегства капитала из страны требует комплексного подхода, устраняющего не только объективные и субъективные причины. Чтобы капитал не уходил за пределы страны, национальным бизнесменам должно быть выгодно держать его в России, а зарубежным – вкладывать деньги в российские предприятия [11].

В первую очередь для этого нужно сделать систему бухгалтерского учета понятной для иностранных инвесторов. Первые шаги к этому уже осуществлены: предприятия постепенно переходят на международные стандарты, на сайтах компаний, обязанных выкладывать отчетность, она находится в двух вариантах: по РСБУ и по МСФО.

Следующим способом регулирования уровня вывоза капитала является усиление валютного контроля. Особое внимание при этом следует уделить тому, каким образом резиденты РФ ведут себя на фондовом рынке.

Говоря о банковской системе, нельзя не упомянуть кредиты. Они должны быть доступны не только наиболее крупным предприятиям в каждой отрасли, но и новым, развивающимся организациям.

Еще один важный шаг – совершенствование налоговой системы. Она должна быть построена таким образом, чтобы стимулировать предприятия в первую очередь тех сфер, которые являются привлекательными для иностранных инвестиций.

Третьим блоком в системе индикаторов являются валовые внутренние сбережения. В России много препятствий для преобразования сбережений в инвестиции. Барьером в привлечении денег людей на депозиты кредитных учреждений является низкий уровень доходов населения и их большая дифференциация. Недоверие к внутренней банковской системе и правительству населения, которое неоднократно теряло все или часть его сбережений в результате принятия властями неожиданных, непродуманных шагов в области денежно-кредитной политики, что является наиболее острой проблемой на пути преобразования сбережений людей в инвестиции. На процесс сбережений в значительной степени влияет инфляция, которая не только уменьшает возможности для сбережений, но и делает необходимым поиск таких инструментов для экономии средств, которые в наибольшей степени подвержены влиянию (покупка недвижимости).

Поэтому на государственном уровне необходимо разработать целенаправленную стратегию процесса слияния сбережений населения в инвестиционном обороте, в рамках которого должен быть разработан процесс формирования сберегательного рынка в России. Основой для расширения возможностей использования средств населения в качестве источника инвестиций должен стать рост благосостояния людей и увеличение его резервных финансовых ресурсов.

Таким образом, можно выделить следующие предложения по усилению роли государства в формировании эффективного механизма преобразования сбережений населения в инвестиции в России:

1) преобразование законодательной базы в вопросах гарантии полного сохранения и возвращения вкладов населения;

2) преобразование механизма государственного регулирования инвестиционной деятельности кредитных и финансовых учреждений, работающих со средствами населения, так как их банкротство приводит к острым социальным последствиям;

3) формирование информационной среды, способствующей повышению финансовой культуры населения.

Эти меры будут способствовать снижению сбережений населения в сбережениях и, соответственно, инвестированию в экономику, а рынок банковских услуг будет функционировать как механизм конвертации сбережений в инвестиции.

Таким образом, проведенное исследование позволяет сделать определённые выводы как в вопросах понимания сущности шоковых явлений, так и в вопросах обоснования экономической политики в условиях воздействия внешних шоков, целью которой выступает максимальная реализация национально-государственных экономических интересов.

Шок, независимо от его положительной или отрицательной интерпретации является таковым, если он нарушает внутренние связи. Если внутренние структурные связи устойчивы, то внешние события для страны не будут являться внешними шоками. И одинаковые события для одних стран могут принимать характер шоков, тогда как для других стран не являться таковыми.

Кроме того, к анализу последствий шоков следует подходить диалектически, так как положительный шок еще не означает полноценной реализации национально-государственных экономических интересов в долгосрочной перспективе, и, наоборот, отрицательный шок в дальнейшем может стать катализатором в вопросах реализации национально-государственных экономических интересов.

Данное положение выдвигает необходимость концептуально-новых подходов к экономической политике, которая должна строиться на основополагающем фундаменте устойчивости. Предложена система индикаторов устойчивости: показатели, касающиеся внутреннего, внешнего и корпоративного долга, показатели оттока капитала и показатели валовых сбережений. Поддержание данных показателей позволит обеспечить устойчивость внутренних связей экономической системы, не позволив внешним событиям оказываться шоковыми.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Калинкова И.Ю. Экономические шоки в макроэкономической теории: методологический детерминизм / И.Ю. Калинкова // Современная наука. Актуальные проблемы теории и практики. Сер.: Экономика и Право. - 2012. - № 7. - С. 17–21.
2. Пилипенко З.А. Шоки и механизмы их распространения в экономических системах / З.А. Пилипенко // Вопросы экономики и права. – 2010.- № 11. – С. 76-81
3. Minsky H. John Maynard Keynes / H. Misky. - N.Y.: Columbia University Press, 1975.
4. Пилипенко З.А. Шоки и разрыв причинно-следственных связей в экономических системах / З.А. Пилипенко // Экономические науки. – 2010. - № 12. – С. 35-40
5. Пилипенко З.А. Шоки и национальные экономические системы: механизм разрушения структурных связей / З.А. Пилипенко // Вопросы экономики и права. – 2011. - № 10. – С. 55-61
6. Коновалова М.Е., Кризисные явления как форма разрешения структурных дисбалансов / М.Е. Коновалова, А.М. Михайлов, Н.П. Перстенева // Вопросы экономики и права. - 2015. - № 83. - С. 66-71.
7. Гордеев В.А. Модификация конкуренции в РФ в условиях экономических санкций Запада (на примере банковской отрасли) / В.А. Гордеев, А.А. Кладова // Теоретическая экономика. – 2015. – № 3 (27). – С. 64–75. [Электрон. ресурс] – Режим доступа: <http://www.theoreticaleconomy.ru>
8. Коновалова М.Е. Функционально-целевой подход о критериях абсолютной истины в экономической теории и практике / М.Е. Коновалова, В.В. Осипов // Наука XXI века: актуальные

направления развития: сб. науч. ст. III Междунар. заоч. науч.-практ. конф., 25 апр. 2016 г. Вып. 1. В 2 ч. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2016. - Ч.1. - 652с. - С. 261-305

9. Коновалова М.Е. Структурная сбалансированность системы общественного воспроизводства как необходимое условие экономического развития страны / М.Е. Коновалова / Производство услуг – движущая сила реального сектора экономики. Материалы международной научно-практической конференции, 2015. - С. 62-68.

10. Трофименко А.А. Динамика вывоза российского капитала за рубеж / А.А. Трофименко // Научные достижения и открытия современной молодежи: актуальные вопросы и инновации. – 2017. – С. 286-288.

11. Андрианов В.Д. Причины, масштабы и экономические последствия оттока капитала из России / В.Д. Андрианов // Россия: тенденции и перспективы развития. – 2016. – С.100-111